

# DEVENIR VENDEUR SOCIETES

## PRE-REQUIS

Formation accessible

- aux vendeurs VN
- aux commerciaux B to B autres secteurs et aux commerciaux équipementiers et constructeurs

Formation conseillée aux vendeurs sociétés en poste en remise à niveau

## METHODE PEDAGOGIQUE

Pédagogie interactive comportant présentations de l'animateur, professionnel expérimenté de la distribution automobile, auditeur, recruteur, formateur ; exercices et étude de cas ; ateliers ; remise des outils ; remise du support de stage

## SUIVI ET EVALUATION

Evaluation en fin de stage, assistance de 90 jours avec le formateur par téléphone ou visioconférence

## DUREE DU STAGE

Durée de 5 jours, 35 heures, Formateurs Auto Consultant

## LIEU

Academy Auto Consultant, Lille

TARIF : 990 € HT (Niveau I)

## LES ESSENTIELS

- Comment organiser la démarche vers les entreprises ?
- Etre crédible dans le face à face avec les prospects entreprises

## PROGRAMME

### *Première partie - 3 jours :*

- Le marché des entreprises
- Les utilisateurs professionnels
- Les attentes des entreprises
- La prospection et le développement des contacts
- Travaux pratiques : le face à face en entreprise
- Les opérations commerciales spécifiques
- La fiscalité automobile
- *Etude de cas*

### *Deuxième partie - 2 jours :*

- Le conseil en financement
- Utiliser les TCO, coûts d'utilisation
- La gestion des flottes
- La relation avec les loueurs longue durée
- Le traitement des appels d'offres
- Les véhicules spéciaux aménagés
- *Etude de cas*



ACADEMY AUTO CONSULTANT